

## Teknisk Account Manager & Key Account Manager- Malmö

Vi söker två säljare till vårt kontor i Malmö, en Account manager samt en Key account Manager.

Hos SCN kommer du att bearbeta befintliga och nya kunder inom industriautomation och maskinbyggnation i södra Sverige. Du utgår från vårt regionkontor i Malmö och ditt distrikt blir södra/västra Sverige.

På regionkontoret i Malmö sitter idag 3 säljare.

Ni har en tät dialog och gör en del sambesök då ni delar många kunder.

Din roll blir att sälja SCN program av industridatorer, displayer, VPN routrar, styrsystem, HMI etc..

En viktig del i tjänsten är att kunna identifiera och sälja in kompletta lösningar till kunden. För att klara detta är du analytisk, affärsmässig och inger ett stort förtroende.

Goda kunskaper i engelska i såväl tal som skrift och B-körkort är ett krav.

Vi söker dig som:

- Är teknisk med elbakgrund
- Har förmågan att identifiera och sälja in kompletta lösningar
- Har ett stort driv och är resultatorienterad
- Är en teamplayer
- Industrikompetens, framförallt inom OEM är ett plus men inget krav
- Kanske arbetar du som innesäljare inom området idag och vill komma ut?

Vi erbjuder dig:

Ett fritt, spännande och utvecklande arbete i ett växande företag med hög flexibilitet och servicenivå. Du ansvarar själv för hela säljprocessen, från att boka möten till avslut och har sedan kontinuerlig kontakt med dina kunder. Utöver det får du trevliga kollegor och ett gott samarbete.

### Kontakt

Peter Kohlbacher, *Försäljningschef*

[pk@scn.se](mailto:pk@scn.se)

08-594 779 81