

Teknisk Innesäljare

Du kommer att få en viktig roll som innebär att du dels kommer att vara en viktig resurs i vår innesäljargrupp, samtidigt som du arbetar som stöd till våra utesäljare i mindre och större projekt. Kunderna finns inom svensk industri.

Dina arbetsuppgifter som Teknisk innesäljare:

Order och offerthantering i vårt affärssystem.

Ordermottagning/ försäljning, offertuppföljning via telefon och mail.

Teknisk support/information till våra kunder och kollegor.

Din profil

Du har egen drivkraft.

Du skapar långsiktiga relationer med både kunder och kollegor.

Du är positiv och engagerad.

Du vill ge bästa service både till våra kunder och internt.

Du trivs att arbeta i omväxlande arbetstempo.

Du har goda IT kunskaper och behärskar svenska flytande i tal och skrift.

För att lyckas i ditt jobb tror vi att du har relevant teknisk utbildning och erfarenhet av teknisk industriell försäljning. Du är kanske gymnasieingenjör eller har en likvärdig utbildning.

Vi erbjuder

En grundlig introduktion, intern utbildning, marknadsmässiga villkor.

Möjlighet att i en framtid övergå till ansvarig distriktssäljare.

Känner du igen i ovanstående beskrivning är du välkommen in med din ansökan så fort som möjligt, urval sker löpande. Tjänsten är förnärvarande i Solna men from. januari 2018 är placeringsorten Järfälla.

Har du frågor kontakta VD Mikael Millberg, 070-3140340 eller försäljningschef Roger Eliasson, 070-5343388.