

*OmniProcess som är en del av Addtech koncernen, säljer och servar instrument till processindustrin och laboratorier. Bland produkterna kan nämnas instrument för laboratorie-, vätske-, och gasanalys samt fältinstrument för att mäta nivå, flöde och temperatur.*

### **Produktspecialist, Vätskeanalys – Stockholm**

Vi söker en produktspecialist till vårt produktområde vätskeanalys. Det övergripande ansvaret i rollen som Produktspecialist avser analysprodukter inom vätska innebär att säkerställa försäljningsutvecklingen inom produktsortimentet. Analysinstrumenten används för beräkningar inom områdena pH-konduktivitet, koncentration och viskositet. Det sker primärt tillsammans med de säljare som finns på de olika geografiska marknaderna runt om i Sverige. Till en viss del kommer man även driva försäljning mot egna kunder och aktivt föreslå helhetslösningar som tar utgångspunkt i kundernas behov. För att vara en bra partner krävs genuin förståelse för olika behov avseende flöden och analys inom processindustri som är det primära kundsegmentet. Som säljande Produktspecialist krävs en tillräckligt djup teknisk förståelse i kombination med en kommersiell drivkraft med både viljan och förmågan att stänga affärer.

I rollen som produktspecialist vätskeanalys ansvarar man för försäljningsutvecklingen avseende ett antal produkter och varumärken inom områdena pH-konduktivitet, viskositet, vattenkvalitet, densitet, fotometri och turbiditet. Det innebär följande leverantörer:

Mätinstrument för pH-konduktivitet och refraktometri (brytningsindex):

- Yokogawa
- K-patents
- Kemtrak
- Broadley James
- Emco Controls

Mätinstrument för beräkning av viskositet:

- Marimex

Mätinstrument för vattenkvalitet:

- Bran Luebbe

Mätinstrument för analys av densitet, fotometri och turbiditet:

- K-patents
- Kemtrak
- Ohmart Vega

att kandidat har sannolikt redan tidigare jobbat med applikationer inom flöden mot samma kundsegment inom processindustrin. Ett alternativ är att man idag själv jobbar med vätskeanalys inom processindustri eller liknande befattning samt har en kommersiell förmåga och intresse.

Vi tror att du har minst fem års erfarenhet från en kommersiell roll inom flöden eller analys inom industrin alternativt inom analys av vätska på liknande industri. Du har förmåga att sälja lösningar och helhetsåtaganden genom rådgivande försäljning samt att genom goda kundrelationer bygga förtroende. Teknisk utbildning motsvarande 3/4 årig teknisk linje. alt. eftergymnasialutbildning.

Tjänsten innebär resande i tjänsten och minst 30 övernattningar per år.

Eftersom de flesta av leverantörerna är internationella är goda kunskaper i engelska ett krav.

Omfattning: heltid

Kontakta Lars-Åke Hägglund, Försäljningschef Analysinstrument, för mer information. Tel: 060-55 40 20, e-mail: [lars-ake.hagglund@omniprocess.se](mailto:lars-ake.hagglund@omniprocess.se)