

på vegne av:



Staubo Elektro-Maskin AS har i over 50 år levert elektromekaniske produkter og løsninger for store og krevende oppgaver innen shipping, offshore og industri.

Våre agenturer er alle valgt ut i fra våre kunders strenge krav, men det vi er mest stolt av er spisskompetansen vi har bygget opp i huset - engineeringkompetanse til å utvikle egne produkter og skreddersy løsninger for mange forskjellige bruksområder, noe som setter oss, våre løsninger og produkter på de tøffeste prøver.

Staubo Elektro-Maskin inngår i Addtech-konsernet, som omfatter mer enn 120 selskaper og som omsetter for omkring 6 milliarder kroner og har 2000 ansatte. Vi er 13 ansatte og holder til i moderne lokaler på Bjørndal, sør i Oslo. Omsetningen i 2015 ble ca. 67 millioner kroner.

Vi søker erfaren, nytenkende og resultatorientert

## DAGLIG LEDER / OPERATIV SALGSSJEF

Vår målsetning for kontinuerlig og lønnsom vekst er ambisiøs, og konsernet tilbyr ressurser og finansiell støtte til å nå de fastsatte målene. Vi har en flat organisasjon, hvor selgerne arbeider med både kunde-, produkt- og leverandøransvar. Som daglig leder sitter du i selskapets styre, og rapporterer til konsernledelsen.

Du skal være en positiv, effektiv og motiverende drivkraft og støtte for våre selgere og øvrige ansatte. Vi søker deg som har en sterk vinnervilje og god erfaring fra salg til de utvalgte kundesegmentene. Du har også samarbeidet tett med produsent/leverandør, og gjerne også jobbet som OEM-leverandør.

### ARBEIDSOPPGAVER:

- totalansvar for virksomhetens økonomiske resultat, drift og utvikling i samsvar med interne og eksterne mål, prosedyrer og forskrifter
- videreutvikle våre relasjoner og vårt gode renommé hos nye og eksisterende kunder og leverandører
- ha eget kundeansvar, og delta aktivt i selskapets salgsarbeid
- bidra til å gjennomføre selskapets strategi og forsterke bedriftens posisjon som leverandør av systemer, produkter og totalløsninger
- rekruttere, motivere og utvikle medarbeidere og team med sterk forankring i selskapets verdier og målsetninger

### DU:

- er sosialt utadvendt, resultatorientert, handlekraftig og liker utfordringer
- har solid ledererfaring fra teknisk salgsorganisasjon
- har relevant akademisk teknisk/økonomisk utdanning og erfaring fra kundesegmentene
- er forhandlingsvant og kan representere selskapet utad i alle sammenhenger
- kommuniserer og formidler godt på norsk og engelsk, både skriftlig og muntlig

### VI TILBYR:

- en nøkkelrolle i et svært dynamisk og profesjonelt miljø
- store muligheter for personlig utvikling og innflytelse på alle plan
- stor selvstendighet og frihet innen avtalte rammer
- dyktige kollegaer med stor fag- og bransjekunnskap
- konkurransedyktige betingelser, bilordning og et godt arbeidsmiljø

### Søknadsfrist:

18.05.2016

### Arbeidssted:

Oslo

### Kontaktpersoner:

Stig Solberg, IMPACT AS  
mob: 916 35 552

### Hjemmeside:

<http://www.staubo.no>