

Är du vår nye Key Account Manager?

Vi söker dig – erfarna säljare eller KAM med entreprenörssinne som troligtvis inte alls har en tanke på att byta jobb. Men om du vill verka i en handlingskraftig mindre organisation – i ett team med placering i Stockholms innerstad – med korta beslutsvägar och samtidigt dra nytta av fördelarna det innebär att tillhöra ett framgångsrikt företag. Då kan nya tjänsten som Key Account Manager hos oss på Compotech vara något för dig!

Har du ett genuint intresse för teknik och brinner för att göra affärer och dessutom trivs med långa säljcykler – ja då vill vi gärna få kontakt med dig!

Som vår KAM skall du identifiera behov och driva projekt hos utvalda nyckelkunder inom svenska medelstora och större företag där teknik- och inköpsbeslut ofta tas av flera funktioner på flera nivåer inom organisationen. Du kommer att arbeta inom våra fyra produktområden; *Motorer & styrningar, HMI, display & switch, Smart belysning* samt *Magnetiskt & akustik*. Du kommer att samarbeta i team med vår utvecklingsavdelning, produktspecialister och alla andra kompetenser som du behöver för att leda kundprojekten till framgångsrika avslut.

Compotech är ett expansivt företag som under de senaste åren öppnat försäljningskontor i Haag, etablerat inköps- och kvalitetsorganisation på plats i Stockholm, Shenzhen och Shanghai. Vi har anställt ny vd, inrättat nya tjänster inom försäljning och även införlivat företagen Vactek, R&K Tech och Emcomp Scandinavia. Samtliga är förändringar som visat sig vara väldigt framgångsrika. Vi håller till i fräscha lokaler på Hälsingegatan i Stockholm och ingår OMX noterade i teknikkoncernen Addtech.

Kontakta gärna vår försäljningschef Tim Åhlén om du vill veta mer om tjänsten. Du når Tim på tel 08-441 58 16 eller mail tim.ahlen@compotech.se