

OmniProcess AB har 28 medarbetare placerade på 7 orter i Sverige. Vår långa erfarenhet i kombination med ett mycket brett utbud av utrustning gör oss marknadsledande inom vissa delar av processindustrin . Vi säljer analysatorer, bygger kundanpassade lösningar, driver projekt och underhåller dessa med fokus på kundnytta, säkerhet, hållbarhet och ekonomi.

Är du vår nya säljare på Team Analys?

Vi söker en resande säljare till vår analysavdelning med placeringsort Göteborg.

Vi erbjuder ett stimulerande jobb med täta kontakter med kunder och leverantörer.

Ledande leverantörer så som K-Patents, Servomex, Yokogawa med ett brett program från Vätske- till Gasanalys.

Ansvar som teknisk fältsäljare innebär att förvalta och utveckla affärsrelationer med nya och befintliga kunder. Vi söker en orädd, självgående och driven person med ambitioner att växa.

- ❖ Du gillar att utveckla befintliga kunder
- ❖ Du tilltalas av att söka nya kunder
- ❖ Du gillar att jobba med många bollar i luften och att leverera resultat
- ❖ Datorvana är självklart mycket god och du uttrycker dig bra i tal och skrift
- ❖ Du arbetar strukturerat och har en analytisk förmåga
- ❖ Du behärskar svenska och engelska i tal och skrift

Som fältsäljare för Team Analys ska du vara kundfokuserad och engagerad, gärna med erfarenhet från branschen. Du har rätt inställning och du förstår värdet i en hög närvaro ute på fältet.

Vill du ansöka eller veta mera om tjänsten mejla eller ring.

Ansökningarna kommer att behandlas löpande.

Med vänliga hälsningar

Lars-Ake Hägglund

Omni
Process

Vretenvägen 12

171 54 SOLNA

Tel: +46 60 55 40 20

Mobil: +46 70 250 10 60

E-mail: lars-ake.hagglund@omniprocess.se

Web: www.omniprocess.se