



Carbex utvecklar, tillverkar och säljer elektriska kontakter till kunder runt om i världen. Företaget har en lång historia som börjar redan 1887 då företaget grundades och fick namnet Svenska Dynamoborstfabriken. 1909 tog man ett patent på en elborste med en blandning av metaller och grafit. Denna ligger fortfarande till grund för dagens mest avancerade elborstteknologi. 1912 flyttade företaget till Vadstena. 1987 antog man namnet Carbex. Under åren har man fått utmärkelser som årets Vadstenaföretag och supplier of the year. Fram till 2004 var företaget familjeägt. Carbex har 30 anställda och omsätter ca 120 MSEK. Sedan 2004 ingår man i Addtech AB.

Marknadsinriktad VD till Carbex i Vadstena

Som VD blir din främsta uppgift att, med fullt ansvar, leda företagets utveckling och expansion med ökad omsättning och fortsatt god lönsamhet som främsta mål. Potentialen är stor och vägen dit nås genom nöjda kunder och starkt engagerade medarbetare.

Carbex medarbetare har mångårig erfarenhet, stor produktkunskap och bidrar med god service och ett stort engagemang för företagets kunder. Genom ett närvarande ledarskap och förmåga att entusiasmera, bl.a. genom tydliga visioner och mål, inspirerar du företagets medarbetare till att tillsammans utveckla företagets affär ytterligare. Som VD får du också en huvudroll vid kund- och leverantörsaktiviteter. Rollen kräver med andra ord en god förmåga att kombinera ett teamorienterat ledarskap med initiativkraft och arbetsglädje, god planering och entreprenörstänk.

Vi söker en engagerad och prestigelös person med erfarenhet av ledarskap. Vi tror att du har en bakgrund inom el alternativt annan teknisk utbildning kombinerat med ett starkt intresse för teknik. Du är en relationsskapare och har erfarenhet av att göra internationella affärer. En kunskap om och erfarenhet av vilka utmaningar man står inför när det gäller att driva en tillverkande produktion inom industrin är starkt meriterande. Eftersom organisationen är relativt liten ser vi att detta också kan vara din första roll som VD och att du tidigare har jobbat som exempelvis försäljnings- eller marknadschef med kostnads/intäktsansvar.

I den här rekryteringen samarbetar Addtech med Cojn AB. Om du är intresserad av tjänsten så är du välkommen att maila CV och personligt brev till louise.giljam@cojn.se eller katarina.nyqvist@cojn.se .